



SEMINARE & TRAININGS

MIT JOEY GRIT WINKLER

Auftritt, Verkauf, Bühne, Kamera: fünf Trainings für
Unternehmen, einzeln buchbar oder kombiniert.

WWW.JOEYGRITWINKLER.EU

IHRE AUSWAHL

Jedes Training steht für sich und lässt sich auf Ihre Branche, Ihre Produkte und Ihr Team zuschneiden.
Suchen Sie sich aus, was passt – oder kombinieren Sie.

O1

MASTER YOUR STAGE

Präsentations-Training

Präsentieren mit Wirkung
– vor 5 oder 50.000
Menschen.

1 Tag

O2

VERKAUFEN WIE IM FERNSEHEN

Verkaufs- & Vertriebstraining

Emotion, Strategie und
roter Faden für den
Vertrieb.

1 Tag

O3

SHINE LIKE A STAR

Für Speaker & Moderatoren

Moderieren und sprechen,
sodass der Moment sitzt.

1 Tag

O4

AND ACTION

Kameratraining 4.0 – mit Live-Kameramann

Überzeugen vor der Linse
– geübt in echter
Drehsituation.

1 Tag

O5

VOM EINZELGESPRÄCH ZUR KÄUFER- GRUPPE

Vertriebstraining für komplexe Geschäfte

Abschlüsse gewinnen,
wenn viele
mitentscheiden.

2 oder 2,5 Tage

O I

FÜR WEN

Führungskräfte, Fachexperten und Teams, die vor Kunden, Kollegen oder großem Publikum überzeugen wollen – vor 5 oder vor 50.000 Menschen.

Dauer 1 Tag

Format Präsenz, Inhouse

Gruppe bis 12 Personen

Präsentations-Training

Joey Grit
Winkler

MASTER YOUR STAGE

Präsentations-Training

„Souverän und entspannt bei jedem Auftritt“

INHALTE

- Die Top 10 Tipps to go für den perfekten Auftritt
- Charmant, authentisch, souverän: das eigene Auftritts-Ich entdecken
- Der erste Eindruck – wann, wie und wie lange er wirkt
- Das schnellste Stimm-Training der Welt für eine tiefe, angenehme Stimme
- Storytelling Basics und Anfänge, die sofort packen
- Lebendig erzählen, als wäre es gerade erst ausgedacht – auch beim 1000. Mal
- Der Lampenfieber-weg-Knopf: in 5 Minuten installiert
- KI als Sparringspartner für Vorbereitung und Ideen

02

FÜR WEN

Vertriebsteams, Berater und Produktspezialisten – besonders dort, wo Produkte erklärungsbedürftig sind.

Dauer 1 Tag

Format Präsenz, Inhouse

Kombi mit „Master your stage“ als 2-Tage-Seminar

VERKAUFEN WIE IM FERNSEHEN

Verkaufs- & Vertriebstraining

„Bedarf wecken, Vertrauen aufbauen, zum Abschluss führen“

INHALTE

- Menschen kaufen aus Emotion und rechtfertigen mit Fakten
- USP's bestimmen und für jede Zielgruppe neu sortieren
- Kundentypen erkennen und treffsicher ansprechen (DISG / HBDI)
- Der rote Faden für erklärungsbedürftige Produkte
- Vertrauen in Marke, Firma und in Sie als Experten
- Der WOW-Effekt: Momente, die im Kopf bleiben
- Warum „nicht“ und „kein“ aus dem Wortschatz verschwinden
- Die Wunderfrage und weitere Fragen, die Türen öffnen

03

FÜR WEN

Speaker, interne Moderatoren,
Gastgeber von Panels, Town Halls
und Kundenevents.

Dauer 1 Tag

Format Präsenz, Inhouse

Gruppe bis 8 Personen

Für Speaker & Moderatoren

Joey Grit
Winkler

SHINE LIKE A STAR

Für Speaker & Moderatoren

„Auf der Bühne führen – und andere gut aussehen lassen“

INHALTE

- Die „Drei Stühle“: Publikum, Gast und Auftraggeber im Blick
- Bühnenpräsenz, Stimme und Körpersprache
- Das Vorgespräch, das Gäste sicher macht – ohne die Spannung zu nehmen
- Spontan bleiben, wenn es anders läuft als geplant
- Interviewführung mit offenen Fragen
- Anmoderation, Übergänge und ein Schluss, der sitzt
- Die eine Frage, die sonst niemand stellt
- Live-Übungen mit direktem Feedback

O4

FÜR WEN

Geschäftsführung, Führungskräfte, Pressesprecher und alle, die in Videos, Interviews oder Livestreams für ihr Unternehmen stehen.

Dauer 1 Tag

Format Präsenz, mitamerateam

Gruppe bis 6 Personen

Kameratraining 4.0

Joey Grit
Winkler

AND ACTION

Kameratraining 4.0 – mit Live-Kameramann

„Vor der Kamera so überzeugend wie im Gespräch“

INHALTE

- Echte Drehsituation mit professionellem Kameramann
- Blick, Haltung und Stimme vor der Linse
- Kernbotschaften auf den Punkt – in 30, 60 und 90 Sekunden
- Statement, Interview und Social-Media-Clip im Vergleich
- Mit Teleprompter und frei sprechen
- Souverän im Video-Call und Livestream
- Sofort-Analyse der eigenen Aufnahmen
- Jeder nimmt sein Videomaterial mit

O5

FÜR WEN

Erfahrene Verkäufer und Key Account Manager im B2B, deren Abschlüsse von mehreren Entscheidern abhängen.

Tag 1 Verstehen & Navigieren

Tag 2 Führen & Bewegen

Dauer 2 oder 2,5 Tage, Präsenz

Vertriebstraining für komplexe Geschäfte

Joey Grit
Winkler

VOM EINZELGESPRÄCH ZUR KÄUFER-GRUPPE

Vertriebstraining für komplexe Geschäfte

„Sie verkaufen nicht mehr an eine Person. Sie navigieren ein Entscheidungssystem.“

INHALTE

- Warum gute Kontakte plötzlich nicht mehr reichen
- Die Rollen am Tisch: Entscheider, Budgetverantwortlicher, Anwender, Einflussnehmer, Fürsprecher, Bremser
- Die eigene, laufende Verkaufschance kartieren – und die Lücke finden
- Verdeckte Motive erfragen statt erraten
- Fürsprecher aufbauen, Bremser einbinden
- Gespräche mit mehreren Personen führen
- Rollenspiele mit Rollenkarten und Auswertung
- Arbeitsbuch für die Umsetzung im Alltag



IHRE SEMINARLEITERIN

JOEY GRIT WINKLER

Über 25 Jahre vor der Kamera, unter anderem für RTL II, Sky und CNN. Als Moderatorin und Journalistin habe ich Interviews mit Brad Pitt, Oliver Stone, Katy Perry, Sylvester Stallone und Sandra Bullock geführt.

Neun Jahre lang moderierte ich für Welt der Wunder die Sendung „Schau Dich schlau!“ (RTL II). Für die Europäische Raumfahrtorganisation ESA stand ich vor der Kamera, auch bei zwei Parabelflügen. Begonnen hat alles bei NBC Europe mit der täglichen, fünfstündigen Live-Sendung „GIGA green“.

Heute moderiere ich Galas, Preisverleihungen, Kongresse, Messen und Livestreams. Seit 2015 coache ich CEOs, Führungskräfte, Speaker und Moderatoren und gebe offene und Firmen-Seminare.

ICH FREUE MICH AUF SIE

Sagen Sie mir, was Ihr Team können soll. Sie bekommen ein Angebot, das zu Teilnehmerzahl, Termin und Ziel passt.

KONTAKT

Joey Grit Winkler
info@joeygritwinkler.com
+49 (0) 160 9023 1011
www.joeygritwinkler.eu

SO LÄUFT ES AB

1. Kurzes Vorgespräch zu Ziel und Teilnehmern
2. Individuelles Angebot
3. Training bei Ihnen vor Ort oder am Wunschort

GUT ZU WISSEN

Alle Trainings als Inhouse-Seminar.
Inhalte werden auf Ihre Branche abgestimmt.
Auf Wunsch auch auf Englisch.