

SEMINARE & TRAININGS

MIT JOEY GRIT WINKLER

Auftritt, Verkauf, Bühne, Kamera: fünf Trainings für Unternehmen, einzeln buchbar oder kombiniert.

WWW.JOEYGRITWINKLER.EU

IHRE AUSWAHL

Jedes Training steht für sich und lässt sich auf Ihre Branche, Ihre Produkte und Ihr Team zuschneiden.
Suchen Sie sich aus, was passt – oder kombinieren Sie.

01

MASTER YOUR STAGE

Präsentations-Training

Präsentieren mit Wirkung – vor 5 oder 50.000 Menschen.

1 Tag

02

VERKAUFEN WIE IM FERNSEHEN

Verkaufs- & Vertriebstraining

Bedarf schaffen, wo vorher keiner war – mit Emotion und rotem Faden.

1 Tag

03

SHINE LIKE A STAR

Für Speaker & Moderatoren

Moderieren und sprechen, sodass der Moment sitzt.

1 Tag

04

AND ACTION

Kamera- & Medientraining 4.0 – mit Live-Kameramann

Überzeugen vor der Linse, im Interview und bei Fragen, mit denen keiner rechnet.

1 Tag

05

VOM EINZEL-GESPRÄCH ZUR KÄUFERGRUPPE

Vertriebstraining für komplexe Geschäfte

Abschlüsse gewinnen, wenn viele mitentscheiden – inklusive Gruppenmoderation.

2 oder 2,5 Tage

MASTER YOUR STAGE

Präsentations-Training

01

FÜR WEN

Führungskräfte, Fachexperten und Teams, die vor Kunden, Kollegen oder großem Publikum überzeugen wollen – vor 5 oder vor 50.000 Menschen.

„Souverän und entspannt bei jedem Auftritt“

INHALTE

- Die Top 10 Tipps to go – u. a. für Stimme, Lautstärke und Körperhaltung
- Charmant, authentisch, souverän: das eigene Auftritts-Ich entdecken
- Der erste Eindruck – wann, wie und wie lange er wirkt
- Das schnellste Stimm-Training der Welt für eine tiefe, angenehme Stimme
- Der Elevator Pitch: in 60 Sekunden auf den Punkt
- Storytelling Basics und Anfänge, die sofort packen
- Lebendig erzählen, als wäre es gerade erst ausgedacht – auch beim 1000. Mal
- Der Lampenfieber-weg-Knopf: in 5 Minuten installiert
- KI als Sparringspartner für Vorbereitung und Ideen

Dauer	1 Tag
Format	Präsenz, Inhouse
Gruppe	bis 12 Personen

02

VERKAUFEN WIE IM FERNSEHEN

Verkaufs- & Vertriebstraining

„Bedarf wecken, Vertrauen aufbauen, zum Abschluss führen“

FÜR WEN

Vertriebsteams, Berater und Produktspezialisten – besonders dort, wo Produkte erklärungsbedürftig sind.

INHALTE

- Bedarf schaffen, wo vorher keiner war
- Menschen kaufen aus Emotion und rechtfertigen mit Fakten
- Kundentypen erkennen und treffsicher ansprechen (DISG / HBDI)
- Vertrauen in Marke, Firma und in Sie als Experten
- Warum „nicht“ und „kein“ aus dem Wortschatz verschwinden
- USPs bestimmen und für jede Zielgruppe neu sortieren
- Der rote Faden für erklärungsbedürftige Produkte
- Der WOW-Effekt: Momente, die im Kopf bleiben
- Die Wunderfrage und weitere Fragen, die Türen öffnen

Dauer	1 Tag
Format	Präsenz, Inhouse
Kombi	mit „Master your stage“ als 2-Tage-Seminar

SHINE LIKE A STAR

Für Speaker & Moderatoren

03

FÜR WEN

Speaker, interne Moderatoren, Gastgeber von Panels, Town Halls und Kundenevents.

„Auf der Bühne führen – und andere gut aussehen lassen“

INHALTE

- Die „Drei Stühle“: Publikum, Gast und Auftraggeber im Blick
- Das Vorgespräch, das Gäste sicher macht – ohne die Spannung zu nehmen
- Interviewführung mit offenen Fragen
- Die eine Frage, die sonst niemand stellt
- Bühnenpräsenz, Stimme und Körpersprache
- Spontan bleiben, wenn es anders läuft als geplant
- Anmoderation, Übergänge und ein Schluss, der sitzt
- Live-Übungen mit direktem Feedback

Dauer	1 Tag
Format	Präsenz, Inhouse
Gruppe	bis 8 Personen

04

FÜR WEN

Geschäftsführung, Führungskräfte, Pressesprecher und alle, die in Videos, Interviews, Livestreams oder auf Messen für ihr Unternehmen sprechen.

Dauer	1 Tag
Format	Präsenz, mit Kamerateam
Gruppe	bis 6 Personen

AND ACTION

Kamera- & Medientraining 4.0 – mit Live-Kameramann

„Vor der Kamera so überzeugend wie im Gespräch“

INHALTE

- Echte Drehsituation mit professionellem Kameramann
- Blick, Haltung und Stimme vor der Linse
- Kernbotschaften auf den Punkt – in 30, 60 und 90 Sekunden
- Statement, Interview und Social-Media-Clip im Vergleich
- Medientraining: Interviews mit Presse, Radio und TV vorbereiten
- Überraschungsfragen bei Events und auf der Messe souverän beantworten
- Mit Teleprompter und frei sprechen
- Souverän im Video-Call und Livestream
- Sofort-Analyse der eigenen Aufnahmen
- Jeder nimmt sein Videomaterial mit

VOM EINZELGESPRÄCH ZUR KÄUFERGRUPPE

Vertriebstraining für komplexe Geschäfte

„Sie verkaufen nicht mehr an eine Person. Sie navigieren ein Entscheidungssystem.“

05

FÜR WEN

Erfahrene Verkäufer und Key Account Manager im B2B, deren Abschlüsse von mehreren Entscheidern abhängen.

INHALTE

- Warum gute Kontakte plötzlich nicht mehr reichen
- Die Rollen am Tisch: Entscheider, Budgetverantwortlicher, Anwender, Einflussnehmer, Fürsprecher, Bremser
- Die eigene, laufende Verkaufschance kartieren – und die Lücke finden
- Verdeckte Motive erfragen statt erraten
- Aktives Zuhören und Fragen, die wirklich weiterbringen
- Fürsprecher aufbauen, Bremser einbinden
- Gespräche mit mehreren Personen führen
- Plus: Gruppen moderieren – zwei Runden, zwei Stile im direkten Vergleich
- Rollenspiele mit Rollenkarten und Auswertung
- Arbeitsbuch für die Umsetzung im Alltag

Tag 1	Verstehen & Navigieren
Tag 2	Führen & Bewegen
Dauer	2 oder 2,5 Tage, Präsenz



IHRE SEMINARLEITERIN

JOEY GRIT WINKLER

Über 25 Jahre vor der Kamera, unter anderem für RTL II, Sky und CNN. Als Moderatorin und Journalistin habe ich u. a. Interviews mit Brad Pitt, Oliver Stone, Katy Perry, Sylvester Stallone und Sandra Bullock geführt.

Neun Jahre lang moderierte ich für Welt der Wunder die Sendung „Schau Dich schlau!“ (RTL II). Für die Europäische Raumfahrtorganisation ESA stand ich vor der Kamera, auch bei zwei Parabelflügen. Begonnen hat alles bei NBC Europe mit der täglichen, fünfstündigen Live-Sendung „GIGA green“.

Heute moderiere ich Galas, Preisverleihungen, Kongresse, Messen und Livestreams. Seit 2015 coache ich CEOs, Führungskräfte, Speaker und Moderatoren und gebe offene und Firmen-Seminare.

ICH FREUE MICH AUF SIE

Sagen Sie mir, was Ihr Team können soll. Sie bekommen ein Angebot, das zu Teilnehmerzahl, Termin und Ziel passt.

KONTAKT

Joey Grit Winkler
info@joeygritwinkler.com
+49 (0) 160 9023 1011
www.joeygritwinkler.eu

SO LÄUFT ES AB

1. Kurzes Vorgespräch zu Ziel und Teilnehmern
2. Individuelles Angebot
3. Training bei Ihnen vor Ort oder am Wunschort

GUT ZU WISSEN

Alle Trainings als Inhouse-Seminar.
Inhalte werden auf Ihre Branche abgestimmt.
Auf Wunsch auch auf Englisch.